



PRESS RELEASE

Antwerp, Milan, 20<sup>th</sup> April 2026

## COFACTOR ACQUIRES SI.NET

### *Strada Partners strengthens LV8 track with second Italian platform*

Cofactor, the newly launched IT services buy-and-build platform focusing on the Italian market, has officially launched with its inaugural acquisition of SI.net. This transaction represents the second deal backed by Strada Partners' recently closed €350 million second fund.

Cofactor is Strada's second Italian platform emerging from the LV8 program. LV8 is Strada's program used to identify, back, and elevate top-tier operators to acquire and scale high-quality businesses across Europe. The LV8 concept has already proven its ability to produce founder-led platforms across technology, B2B services, and healthcare sectors in Europe.

#### **Cofactor: IT craftsmanship, powered by scale**

Led by Founder and CEO Thomas Melkebeke, Cofactor's mission is to partner with and grow IT services companies across Italy. Operating as a buy & build platform, the group targets managed IT service providers, data and AI specialists, and cybersecurity firms generating €1-5M in EBITDA with a high share of recurring revenue.

SI.net Servizi Informatici, the platform's first acquisition, is a Milan-based IT services firm specializing in managed services, digital transformation, and proprietary software solutions. With a team of 85 professionals, the company has a nationwide reach and a strong footprint in Northern Italy, including operating hubs in Lombardy, Liguria, and Campania. SI.net is a highly trusted and well-established partner to the Italian Public Administration as well as SMEs. SI.net's leadership team remains fully on board and will focus on accelerating growth by leveraging Cofactor's resources to scale.

**Thomas Melkebeke, Founder & CEO of Cofactor**, commented: "With Cofactor, we bring Strada's expertise in IT services to the Italian market. By partnering with strong, founder-driven companies like SI.net, we can help them accelerate the transition towards hybrid cloud, while offering a solid proposition to the ever-increasing demand for data, AI applications, and cybersecurity. Together with the Cofactor team, I am looking forward to collaborating closely with the SI.net team in this next chapter of their growth journey."

He also added: Cofactor was built on a simple belief, 'IT craftsmanship, powered by scale.' The founders we partner with built something real: companies grounded in trust, relationships, and technical excellence. But the world has shifted. Customers no longer just ask for IT; they demand unshakeable security, total compliance, and AI-readiness. These aren't trends, they are the new table stakes for survival.

Cofactor exists to help founders clear that bar. Not by taking over. Not by stripping what makes them great. But by building a platform that amplifies it. Founders gain industrial-scale power: future-proof security, AI and hybrid cloud architecture, deep financial insights, and HR expertise, without losing what matters most: their brand, their relationships, and their identity.

**Carmine Galluzzi, Founder & General Manager of SI.net**, added: "For years, our team has been driven by technical challenge, trust, and a commitment to acting as true partners to our clients. Joining Cofactor provides us with the ideal framework to enter our next phase of growth. We chose this path because it allows us to retain our core identity and continue serving our public and private sector clients with excellence, all while gaining the industrial backing and expertise to navigate the fast-changing demands of the modern IT landscape".

**Matthias Vandepitte, Managing Partner at Strada Partners**, stated: "The launch of Cofactor and the acquisition of SI.net perfectly illustrate the scalability of our LV8 'Find-Buy-Elevate' model across Europe. In a highly fragmented Italian mid-market, our ability to partner with operators like Thomas Melkebeke to build founder-aligned platforms is a clear differentiator. We are excited to back Cofactor's ambitious buy-and-build strategy as the second transaction from our recently closed Fund II".



*Group picture of SI.net and CoFactor*

### **About Cofactor**

Cofactor is an IT services buy-and-build platform based in Milan. Backed by Strada Partners, the group partners with founder-led businesses across managed services, cybersecurity, hybrid cloud, and data/AI. By providing capital, shared infrastructure, and operational expertise, Cofactor empowers IT entrepreneurs to accelerate growth while retaining their unique identity, brand, and client relationships.

More information: [www.cofactor-group.it](http://www.cofactor-group.it)

### **About SI.net**

SI.net Servizi Informatici is a Milan-based IT services and consulting firm offering IT outsourcing, managed services, digital transformation, and proprietary software, including the HERALD citizen portal. Serving both the Italian public administration and a growing base of private enterprises, SI.net focuses on hybrid cloud, remote service desk support, and long-term IT systems management. The company operates nationwide with a strong footprint in Northern Italy.

More information: [www.sinetinformatica.it](http://www.sinetinformatica.it)



---

### **About Strada Partners**

Strada Partners is a European investment fund focusing on buyouts of businesses across services, technology, and healthcare sectors. Strada often partners with buy-in managers to support buy & build platforms. In the Italian market, Strada previously invested in Insera, a platform aimed at acquiring and digitizing insurance intermediaries. Other investments include TOBA, AXI, Anchr, ISH, Elsyca, Tresco, Bloom and Numeris. “In January 2026, Strada closed its Fund II at the €350 million hard cap, bringing total assets under management to just below €600 million.”

More information: [www.strada-partners.com](http://www.strada-partners.com)

### **Advisors to the transaction**

LMCR acted as legal consultants to Cofactor Group, with a team led by partner Elmar Zwick and composed of Elisabetta Pero and Giorgio Orlandini. EY Advisory S.p.A assisted Cofactor Group with the financial due diligence, with the team led by Mazzuero and composed of Fabrizia Fagioli and Riccardo Guerra. Biscozzi Nobili & Partners acted as legal consultants to the sellers, with a team led by partner Giancarlo Cortese and comprising Edoardo Mörlin Visconti Castiglione and Ludovica Nizza. Carlo Serroni of DOCFIN S.r.l. acted as financial advisor to the sellers in the transaction.

COMUNICATO STAMPA

Anversa, Milano, 20 aprile 2026

## COFACTOR ACQUISISCE SI.NET

### ***Strada Partners rafforza il programma LV8 con la seconda piattaforma italiana***

Cofactor, la nuova piattaforma buy-and-build nei servizi IT focalizzata sul mercato italiano, ha ufficialmente avviato la propria attività con la prima acquisizione, SI.net. Questa operazione rappresenta il secondo investimento sostenuto dal Fondo II di Strada Partners, recentemente chiuso a €350 milioni.

Cofactor è la seconda piattaforma italiana di Strada Partners nata dal programma LV8. LV8 è il programma di Strada utilizzato per individuare, sostenere e valorizzare operatori di alto livello per acquisire e sviluppare business di qualità in tutta Europa. Il modello LV8 ha già dimostrato la propria capacità di generare piattaforme guidate da imprenditori nei settori tecnologia, servizi B2B e sanità in Europa.

#### **Cofactor: IT craftsmanship, powered by scale**

Guidata dal Fondatore e CEO Thomas Melkebeke, la missione di Cofactor è quella di affiancare e far crescere società di servizi IT in tutta Italia. Operando come piattaforma buy-and-build, il gruppo si rivolge a managed service provider (MSP), specialisti in data e AI e società di cybersecurity con un EBITDA compreso tra €1 e €5 milioni e una forte componente di ricavi ricorrenti.

SI.net Servizi Informatici, prima acquisizione della piattaforma, è una società di servizi IT con sede a Milano, specializzata in managed services, trasformazione digitale e soluzioni software proprietarie. Con un team di 85 professionisti, l'azienda ha una copertura nazionale e una forte presenza nel Nord Italia, con sedi operative in Lombardia, Liguria e Campania. SI.net è un partner consolidato e di fiducia per la Pubblica Amministrazione italiana e per le imprese. Il team dirigenziale di SI.net rimane pienamente coinvolto e operativo e si concentrerà sull'accelerazione della crescita facendo leva sulle risorse di Cofactor.

**Thomas Melkebeke, Fondatore e CEO di Cofactor**, ha commentato: “Con Cofactor, portiamo l'esperienza di Strada nei servizi IT sul mercato italiano. Collaborando con aziende solide e guidate da imprenditori come SI.net, possiamo aiutarle ad accelerare la transizione verso il cloud ibrido, offrendo al contempo una proposta concreta per rispondere alla domanda sempre crescente di dati, applicazioni AI e cybersecurity. Insieme al team di Cofactor, non vedo l'ora di lavorare a stretto contatto con il team di SI.net in questo nuovo capitolo del loro percorso di crescita.”

Ha inoltre aggiunto: “Cofactor nasce da una convinzione semplice: 'IT craftsmanship, powered by scale'. Gli imprenditori con cui collaboriamo hanno costruito qualcosa di reale: aziende fondate sulla fiducia, sulle relazioni e sull'eccellenza tecnica. Ma il mondo è cambiato. I clienti non chiedono più solo servizi IT: oggi richiedono sicurezza avanzata, conformità totale e prontezza per l'AI. Non si tratta di trend, ma di nuovi requisiti minimi per sopravvivere.

Cofactor nasce per aiutare gli imprenditori a soddisfare questi nuovi requisiti. Non sostituendosi a loro. Non snaturando ciò che li rende unici. Ma costruendo una piattaforma che lo amplifica. I fondatori accedono a capacità di livello industriale: sicurezza avanzata, architetture AI e cloud ibrido, analisi finanziarie avanzate e competenze HR, senza perdere ciò che conta davvero: il loro brand, le loro relazioni con i clienti e la loro identità.”

**Carmine Galluzzi, Fondatore e General Manager di SI.net**, ha aggiunto: “Da anni il nostro team è guidato dalla passione per le sfide complesse, dalla fiducia e dall'impegno a essere un vero partner per i nostri clienti.” Entrare in Cofactor ci offre il contesto ideale per avviare la nostra prossima fase di crescita. Abbiamo scelto questo percorso perché ci consente di mantenere la nostra identità e continuare a servire con eccellenza i nostri clienti del settore pubblico e privato, beneficiando al tempo stesso del supporto industriale e delle competenze necessarie per affrontare le esigenze in rapida evoluzione del panorama IT moderno”.

**Matthias Vandepitte, Managing Partner di Strada Partners**, ha dichiarato: “Il lancio di Cofactor e l'acquisizione di SI.net illustrano perfettamente la scalabilità del nostro modello LV8 'Find-Buy-Elevate' in Europa. In un mid-market italiano altamente frammentato, la nostra capacità di collaborare con operatori come Thomas Melkebeke per costruire piattaforme allineate ai fondatori è un chiaro elemento distintivo. Siamo entusiasti di sostenere l'ambiziosa strategia buy-and-build di Cofactor come seconda operazione del nostro Fondo II, chiuso di recente”.



*Foto di gruppo di Si.net and CoFactor*

## **Informazioni su Cofactor**

Cofactor è una piattaforma buy-and-build nel settore dei servizi IT con sede a Milano. Sostenuto da Strada Partners, il gruppo affianca società guidate da imprenditori nei managed services, nella cybersecurity, nel cloud ibrido e nell'ambito data/AI. Fornendo capitale, infrastrutture condivise e competenze operative, Cofactor permette agli imprenditori IT di accelerare la crescita mantenendo la propria identità distintiva, il proprio brand e le relazioni con i clienti.

Per maggiori informazioni: <https://www.cofactor-group.it/home-it>

### **Informazioni su SI.net**

SI.net Servizi Informatici è una società di servizi e consulenza IT con sede a Milano che offre IT outsourcing, managed services, trasformazione digitale e software proprietario, tra cui il portale per il cittadino HERALD. Al servizio sia della Pubblica Amministrazione italiana che di una base crescente di imprese private, SI.net si concentra su cloud ibrido, supporto service desk da remoto e gestione a lungo termine dei sistemi IT. L'azienda opera a livello nazionale con una forte presenza nel Nord Italia.

Per maggiori informazioni: [www.sinetinformatica.it](http://www.sinetinformatica.it)

### **Informazioni su Strada Partners**

Strada Partners è un fondo di investimento europeo focalizzato su operazioni di buyout in società attive nei settori dei servizi, della tecnologia e della sanità. Strada collabora spesso con buy-in manager per supportare piattaforme buy-and-build. Nel mercato italiano, Strada ha precedentemente investito in Insera, una piattaforma dedicata all'acquisizione e digitalizzazione di intermediari assicurativi. Altri investimenti includono TOBA, AXI, Anchr, ISH, Elsyca, Tresco, Bloom e Numeris. A gennaio 2026, Strada ha chiuso il Fondo II, raggiungendo l'hard cap di €350 milioni e portando il totale degli asset in gestione a poco meno di €600 milioni.

Per maggiori informazioni: [www.strada-partners.com](http://www.strada-partners.com)

### **Advisor dell'operazione**

LMCR ha assistito Cofactor Group curando gli aspetti legali dell'operazione, con un team guidato dal partner Elmar Zwick e composto da Elisabetta Pero and Giorgio Orlandini. EY Advisory S.p.A ha assistito Cofactor Group nella due diligence finanziaria, con il team guidato da Lucia Mazzuero e composta da Fabrizia Fagioli e Riccardo Guerra.

Biscozzi Nobili & Partners ha assistito i venditori per quanto riguarda gli aspetti legali dell'operazione, con un team guidato dal socio avv. Giancarlo Cortese e composto dagli avvocati Edoardo Mörlin Visconti Castiglione e Ludovica Nizza. Carlo Serroni di DOCFIN S.r.l. ha assistito i venditori in qualità di advisor finanziario nell'operazione.